

La HES-SO Genève cherche pour la filière **International Business Management** de la Haute Ecole de Gestion :

Un-e Chargé-e de cours HES en commodity trading

Taux d'activité : 30%-40%

Le/la titulaire de ce poste aura pour mission principale :

- Enseignement dans le domaine du commodity trading et/ou du trade finance dans les formations de base Bachelor et Master consécutif, ainsi que dans les programmes de formation continue.
- Direction de travaux de Bachelor et mémoires de Master.
- Tâches de coordination, de gestion et d'organisation liées au domaine d'enseignement.

Profil/Compétences :

- Diplôme Bachelor ou titre jugé équivalent dans le domaine du management, de l'économie, de la finance ou équivalent, avec une spécialisation en commodity trading ou trade finance. Un diplôme de Master est un plus.
- Expérience professionnelle avérée d'au moins 5 années dans un environnement international dans le domaine du commodity trading, trade finance et/ou shipping. **La poursuite d'une activité professionnelle dans ce domaine est indispensable.**
- Large réseau dans le secteur du négoce
- Expérience d'enseignement au niveau Bachelor et/ou Master
- Capacité d'intégration dans un environnement complexe et en pleine mutation et à travailler en équipe
- Excellentes compétences de communication et de rédaction en anglais et français (la langue d'enseignement de la filière est l'anglais). Une connaissance du français est attendue 4 ans après le début de l'engagement.

Délai de réception des candidatures: 31 octobre 2020

Entrée en fonction: 1er février 2021 ou à convenir

La HES-SO Genève adopte une politique de recrutement en faveur de l'égalité des chances.

Haute école de gestion de Genève

Campus Battelle
Bâtiment B
Rue de la Tambourine 17
CH - 1227 Carouge

Tél. +41 22 388 17 00
Fax +41 22 388 17 01
heg@hesge.ch
www.hesge.ch/heg

About us:

La Haute école de gestion de Genève (Geneva school of business administration) est la plus grande école de gestion dans le réseau de la HES-SO en Suisse romande, avec approximativement 1500 étudiants Bachelor et 300 étudiants en formation continue. La HEG-Genève est une institution publique de niveau universitaire, dont les enseignements sont orientés sur la pratique et délivrant des diplômes de Bachelor et Master. Ses programmes sont conçus pour former les professionnels de demain. La HEG-Genève se positionne comme l'école de référence dans la région genevoise, en termes de management appliqué.

International Business Management est une filière dynamique créée en 2013, et le programme accueille actuellement env. 400 étudiants Bachelor. Le Bachelor en International Business Management est dispensé entièrement en anglais. Construit sur un panachage d'enseignants – professeurs-chercheurs, chargés de cours internes, et enseignants externes disposant d'une forte expertise professionnelle, la filière a contribué ces dernières années à la croissance de la HEG et de sa visibilité internationale.

Les dossiers de candidature complets (lettre de motivation, curriculum vitae, copies des diplômes et certificats de travail) sont à adresser par courrier électronique uniquement sous format PDF (fichier unique) à :

Mme Claire Baribaud, Directrice – Haute Ecole de Gestion de Genève – rh.heg@hesge.ch, avec mention: "UAS lecturer in Commodity trading".

Pour toute demande de renseignements complémentaires, veuillez-vous adresser auprès des ressources humaines au +41 22 388 18 87 karim.malek@hesge.ch. Les conditions salariales se trouvent dans la grille des salaires de l'état de Genève (lien ci-dessous). Les chargés de cours sont en catégorie 22 de la grille de salaires.

http://ge.ch/etat-employeur/media/site_etat-employeur/files/imce/documents/a_telecharger/echelle_des_traitements_annee_en_cours.pdf

Seuls les dossiers complets, correspondant au profil recherché et reçus dans les délais seront pris en considération.

Haute école de gestion de Genève

Campus Battelle
Bâtiment B
Rue de la Tambourine 17
CH - 1227 Carouge

Tél. +41 22 388 17 00
Fax +41 22 388 17 01
heg@hesge.ch
www.hesge.ch/heg